

STORY

STATT

FEATURE

ERP-Entscheidung in 5
Schritten, die wirklich
zählen

August 2025



EINLEITUNG

Funktional reicht nicht. Es muss Sinn machen.

ERP-Systeme zu vergleichen ist wie Weinetiketten lesen: Technische Angaben sind nett - aber sagen nichts darüber aus, ob der Tropfen wirklich zu dir passt.

In diesem Guide zeige ich dir, warum die Geschichte hinter der Lösung wichtiger ist als die Liste der Features - und wie du dein ERP-Projekt so aufsetzt, dass es Wirkung entfaltet.

SCHRITT 1: START MIT DER EIGENEN GESCHICHTE

„Was ist eigentlich unser Ziel? Und welche Rolle spielt ERP darin?“

- Kläre zuerst deine eigenen Abläufe, Pain Points und Zukunftsziele.
- Formuliere ein realistisches Zielbild.
- Das ERP ist kein Allheilmittel – sondern ein Werkzeug. Und zwar deines.

 Tool-Tipp: Nutze unser Pflichtenheft-Template, um deine Story zu strukturieren.

SCHRITT 2: ANBIETER MIT STORY - NICHT NUR PRODUKT

„Passt der Partner zu uns?“

- **Verlang nicht nur Demos, sondern Referenzen.**
- **Frag nach realen Projekten, Lessons Learned, echten Resultaten.**
- **Entscheide nicht nur nach Broschüren, sondern nach Vertrauen.**

 **Empfehlung: Lerne den/die Projektleiter:in kennen - nicht nur den Sales.**

SCHRITT 3: USE CASES SCHLAGEN FEATURE-SHEETS

„Was bringt's im Alltag?“

- Zeig konkrete Abläufe: Vom Angebot bis zur Zahlung. Vom Einkauf bis zum Lager.
- Lass dir zeigen, wie z.B. dein Verkaufsprozess oder deine Projektabrechnung konkret abgebildet wird.
- Prüfe: Ist das praxistauglich – oder nur schön animiert?

 Best Practice: Screenrecordings von realen Abläufen sagen mehr als 1'000 Slides.

SCHRITT 4: ENTSCHEIDUNG ALS TEAM - NICHT IM ELFENBEINTURM

„Wen betrifft's - und wer entscheidet wirklich?“

- **Hole die relevanten Rollen ins Boot (Finanzen, Logistik, Geschäftsleitung, IT).**
- **Sorge für frühzeitige Beteiligung statt nachträgliche Schulung.**
- **Eine gute ERP-Entscheidung vereint - keine Top-down-Durchsetzung.**

 **Extra: Nutze ein internes ERP-Evaluationsteam - mit klaren Kriterien.**

SCHRITT 5: DIE STORY GEHT WEITER - NACH DEM GO-LIVE

„Und dann?“

- **Viele Projekte scheitern nicht in der Einführung, sondern im Betrieb.**
- **Wähle einen Partner, der auch nach dem Projekt da ist.**
- **Pflege euer ERP wie einen Produktivitätsmotor - nicht wie ein Relikt.**

 Zukunftssicher: Plane Updates, Schulungen und Review-Workshops ein.

FAZIT

ERP ist ein strategischer Entscheid.

**Wenn du nur nach Features auswählst, wirst du ein Tool bekommen.
Wenn du nach Story auswählst, bekommst du eine Lösung, die zu dir passt - und zu deiner Zukunft.**

© 2025 | Haudraufmensch.ch
Alle Rechte vorbehalten



THANK

YOU